

STELLENANGEBOT

# Area Sales Manager (m/w)

Ort: PLZ-Gebiete 5, 6, 0

Wir sind die Caterva GmbH, ein aufstrebendes und innovatives Unternehmen mit der Siemens AG als Partner. Wir haben den Stromspeicher neu erfunden, denn wir vernetzen viele verteilte Stromspeicher zu einem virtuellen Kraftwerk. Jeder dieser Stromspeicher stabilisiert das Netz und erhöht den Eigenverbrauch aus einer privaten Solaranlage. So treiben wir die Energiewende voran.

## Sie haben Sonne im Herzen und Energie in der Umsetzung

Analytisch, flexibel, belastbar, technisch interessiert. Diese Werte füllen Sie mit Leben.

Als **Area Sales Manager im Privatkundenbereich** in einem Unternehmen mit einer einzigartigen Idee.

## Ihre Aufgaben

- Sie betreuen eine feste Vertriebsregion und überzeugen Neukunden von unserem Premium-Produkt.
- Über Promotion-Aktionen und weitere Marketing-Aktivitäten machen Sie sich in Ihrem Gebiet als fester Caterva-Ansprechpartner bekannt
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Messen (nach Absprache)
- In vereinbarten Terminen bei Ihren Kunden begeistern Sie durch Ihren Rundum-Service und verkaufen nachhaltig überzeugend
- Sie schulen und bilden unsere selbständigen Vertriebspartner kompetent aus und weiter
- Sie arbeiten selbständig, unabhängig und profitieren vom regelmäßigen Austausch mit Ihren Vertriebskollegen

## Ihr Know-how und Ihre Kompetenzen

- Flexibilität, Selbstverantwortung, Fleiß und Engagement für eine vielversprechende berufliche Zukunft mit einem herausragenden Produkt im Gepäck
- Außendienst macht Ihnen Spaß: Sie genießen den Kontakt mit Kunden und die Motivation im Team
- Sie haben Lust, in einem jungen, aufstrebenden Unternehmen den Energiesektor nachhaltig zu verändern
- Sie planen vorausschauend, können sich gut organisieren und haben stets Plan B zur Hand
- Andere überzeugen Sie gern durch gute Argumente und rhetorisches Geschick

## Ihre Perspektiven

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und spannende Herausforderung in einem hochmotivierten Team – mit flachen Hierarchien, hoher Dynamik und schnellen Entscheidungen – sowie einen Arbeitsplatz direkt vor den Toren Münchens mit S-Bahn Anschluss im zehn Minuten Takt in 200 m Entfernung.

---

Neugierig auf diese Aufgabe? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – am besten per E-Mail mit entsprechenden Anlagen – unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins an: [career@caterva.de](mailto:career@caterva.de)

